

## **Warum mit Hexagon zusammenarbeiten?**

- # Wir sind immer auf der Suche nach spannenden und aussichtsreichen Produkten, um unser Portfolio zu erweitern
- # Wir verfügen über langjährige Erfahrung in den afrikanischen Märkten
- # Wir verfügen über die Infrastruktur, um Produkte erfolgreich zu vermarkten
- # Unser Ziel ist der Aufbau von langfristigen, nachhaltigen Beziehungen
- # Übernahme von Export-Aktivitäten in verschiedenster Ausprägung/Tiefe möglich\*

\* siehe Information „Outsourcing von Export-Aktivitäten“

## **Vorteile einer Zusammenarbeit mit Hexagon**

- # Erschließung neuer Märkte für Ihre Produkte
- # Ausbau von Vertriebsaktivitäten in bestehenden Absatz-Regionen
- # Markt- und Potential-Analyse durch unsere Sales Manager
- # Akquise und Betreuung Ihrer Kunden durch uns vor Ort
- # Risikominimierung durch Vertrieb Ihrer Produkte durch uns
- # Finanzierung Ihrer Kunden durch uns – ohne Liquiditätsbindung für Ihr Unternehmen
- # Keine Fixkosten für Aufbau/Unterhaltung von Vertrieb in Zielländer
- # Ihre Kunden profitieren von unserem Service-Portfolio – und Ihr Unternehmen auch
- # Kooperation in individuellen Stufen und Ausprägungen möglich

**WIR kümmern uns um Ihren Export, damit  
SIE Ihre Zeit für Ihr Produkt zur Verfügung haben!**